



Die LS telcom AG ist weltweit führender Anbieter von Technologien und Beratungsdienstleistungen für die effiziente Nutzung des Funkspektrums in allen Funkdiensten. In einer zunehmend digital-vernetzten Welt stellen wir sicher, dass alle Frequenznutzer maximal von Funkdiensten profitieren. Wir optimieren die Frequenzverwaltung und -nutzung in allen Märkten und Marktsegmenten und ermöglichen neue Geschäftsmodelle in vertikalen Märkten auf Basis des Internets der Dinge (IoT).

## Vertriebsingenieur / Sales Engineer (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Sie führen technische und prozesseitige Business Analysen von Interessenten- und Kundenanforderungen durch
- Sie bereiten die Anforderungen auf und dokumentieren diese als Vorbereitung für die agile Softwareentwicklung
- Sie leisten technische Unterstützung für den Vertrieb bei Ausschreibungen, technischen Fragestellungen und Produktpräsentationen
- Sie beurteilen die Realisierbarkeit von Anforderungen unterschiedlicher Stakeholder (Neu- und Bestandskunden)
- Sie erstellen und pflegen technische Vertriebs- und Marketinginhalte (Website, Broschüren, Flyer, Präsentationen, Systembeschreibungen)
- Sie gewährleisten den gegenseitigen Informationsaustausch zwischen Produktentwicklung und Vertrieb
- Sie übergeben die relevanten Informationen - nach erfolgten Vertragsabschlüssen - an das Projektmanagement

### Ihre Qualifikation

- Sie haben einen qualifizierten Hochschulabschluss in den Bereichen Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie können Kenntnisse im Umfeld von Funktechnologien, Spektrum-Management und Digitalisierung vorweisen und/oder bringen eine starke Affinität hierfür mit
- Sie zeichnen sich durch ein analytisches, strategisches und visionäres Denken aus und sind stets auf der Suche nach neuen Technologien / Ideen
- Sie verfügen über verhandlungssichere Englischkenntnisse und sind weltweit reisebereit
- Sie sind gewillt, kontinuierlich zu Lernen und Ihre eigenen Annahmen zu überprüfen
- Sie sind ein geborener Teamplayer, zeigen hohes Engagement und sind belastbar

### Das bieten wir Ihnen

- Abwechslungsreiches, anspruchsvolles und interessantes Aufgabengebiet
- Eine gesunde Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Kollegiales und hochprofessionelles Team in einem modernen, internationalen Arbeitsumfeld
- Karrieremöglichkeiten hier in Deutschland oder auch weltweit

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und Zeugnisse) unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an [Career@LStelcom.com](mailto:Career@LStelcom.com). Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Jana Velten unter **Tel. 07227 9535 704** zur Verfügung.